

EU EXECUTIVE PROGRAM

VERN

inovativno i
poduzetničko
veleučilište



PRIPREMITE SE ZA POSLOVANJE U EU



Kako djelovati na europskom tržištu?
Kako osmisлити projekt financiran iz fondova EU?
Kako inovativnu ideju pretočiti u stvarni projekt?
Kako surađivati s europskim institucijama
i prilagoditi se nadolazećoj konkurenciji?

Uvod u EU Executive program

Poznavanje poslovnog i društvenog konteksta Europske unije postaje sve važnijom kompetencijom u privatnom i javnom sektoru Republike Hrvatske, a multidisciplinarno obrazovani stručnjaci, s komunikacijskim i upravljačkim vještinama te specifičnim znanjima o načinima odlučivanja, lobiranja i zastupanja različitih interesa u EU, sve više dobivaju na značaju.

VERN'ov EU Executive program prvenstveno je zamišljen kao odgovor na brojna praktična pitanja "europske" tematike. Ovaj program, već drugi po redu, predstavlja kombinaciju teorije i praktičnog rada putem studija slučaja, vježbi i sudjelovanja u simulacijskim igrama, što ga čini jedinstvenim na hrvatskom tržištu. Multidisciplinarna kombinacija modula povezuje uglavnom recentne praktične primjere iz politike, gospodarstva, međunarodnog i trgovačkog prava, kao i upravljačke vještine poput pregovaranja, lobiranja i umrežavanja, te odgovara

potrebama srednjeg i višeg menadžmenta, projektnih menadžera, zaposlenih stručnjaka iz sektora poput javnog ili nevladinog, kao i studenata koji svoju poslovnu karijeru namjeravaju razvijati na pozicijama povezanim s međunarodnim poslovanjem ili širim područjem međunarodnih odnosa. Sadržaj je obogaćen i komentarima gostujućih predavača i renomiranih stručnjaka uključenih u hrvatski eurointegracijski proces kako bi polaznici mogli steći cjelovitu sliku života i rada u Europskoj uniji, s naglaskom na poslovne mogućnosti i izazove.

Kompetencije nakon završetka programa:

- poznavanje europskih institucija i procesa, pravne prakse te mogućnosti i ograničenja sudjelovanja na europskom tržištu
- razumijevanje 'EU labirinta' i praktičnih aspekata članstva RH-a u EU
- poznavanje pravila upravljanja europskim projektima i pripremljenost za financijsko i operativno upravljanje projektima financiranim iz europskih sredstava
- savladavanje tehnika lobiranja, pregovaranja i zagovaranja interesa te jačanje privatne i poslovne mreže, kao i osobnih komunikacijskih i pregovaračkih vještina.

“ S vrhunskim, a ujedno i pristupačnim predavačima, u ugodnom ambijentu i dobrom terminu, EU Executive program na VERN' u predstavlja osvježenje na hrvatskom tržištu edukacije o važnim EU temama. Upoznala sam zanimljive ljude, dobila mnoštvo novih informacija, te strukturirala prethodno stečeno znanje o Europskoj uniji, EU fondovima i projektima, kao i o svemu onome što nas čeka čim uđemo u EU. Svakako preporuka! ”

Tatjana Prenda Trupeć
IT ekspert za Delegaciju EU u Hrvatskoj



MODUL 1: UVOD U INSTITUCIJE, POLITIKE I EKONOMSKO INTEGRIRANJE U EU



“ Program daje odgovore i vrijedne spoznaje o tome što nudi integracija i kako se u praksi suočiti s izazovima poslovanja na EU tržištu. Koliko znam, ovo je do sada jedini sveobuhvatan program na ovu temu kod nas. ”

Petra Gracin, M.Sc., MBA, Institut IGH d.d.

Opis:

Polaznici će se upoznati s odabranim aspektima institucija i zajedničkih politika Europske unije te temeljnim načelima koje Hrvatska preuzima. Upoznat će se i s promjenama koje se mogu očekivati u pojedinim područjima gospodarstva i situacijom koja očekuje hrvatska poduzeća na zajedničkom europskom tržištu. Kroz relevantne studije slučaja, polaznici će dobiti uvid u primjere iz prakse europskog tržišta koji ilustriraju sve nadležnosti pojedinih institucija, utjecaj na politike i načine rješavanja sporova.

Broj sati: 16

Predavač: dr. sc. Andreas Staab (D),

Sveučilište St. Lawrence, www.epicseminars.com

Dr. Andreas Staab ima višegodišnje iskustvo u savjetovanju klijenata iz privatnog i javnog sektora na temu pripreme za članstvo u EU. Predavač je kolegija “Politička ekonomija EU” na St. Lawrence Sveučilištu u Londonu i bivši predavač kolegija “EU upravljanje” na London School of Economics and Political Science. Od 2005. godine stalni je suradnik Executive programa na Georgia Tech University.

Jezik modul: engleski

MODUL 2: PREGOVORI I LOBIRANJE U EU



Opis:

Polaznici će naučiti temelje tehnika pregovaranja, zagovaranja i lobiranja i osposobiti se za razumijevanje lobističke prakse iz perspektive poslovnog upravljanja te projektiranje uspješnog planiranja i provedbe pregovora i lobiranja. U okviru modula bit će predstavljene i specifičnosti pregovora aktera poput industrijskih mreža, poslovnih i nevladinih udruga s europskim institucijama, ali i unutar njih. Primjenom metoda simulacije i studija slučaja, polaznici će naučiti kako razvijati slučajeve za lobiranje i upoznati se s kampanjom kao sustavnim procesom. Navedenim metodama osigurat će im se i praktičan pristup temama lobiranja i pregovora, kao i neposredna primjena znanja u svakodnevnom poslovanju na način na koji to predstavlja prof. Tony Bass.

Broj sati: 16

Predavač: prof. Tony Bass (IE), College of Europe

Tony Bass radi kao nacionalni stručnjak u Europskom institutu za javnu upravu (European Institute of Public Administration, EIPA) u Maastrichtu te predaje kao gostujući predavač na College of Europe u Bruggeu. Diplomirao je na National College of Ireland i Sveučilištu Warwick u Velikoj Britaniji. Profesor Bass ima bogato radno iskustvo u europskim poslovima, komunikacijama i odnosima između lobističkih grupa, europskih i nacionalnih institucija te nevladinih udruga, kao i strateškom upravljanju i vodstvu. Specifičan je po neformalnom, interaktivnom i dinamičnom načinu poučavanja i transfera znanja.

Jezik modula: engleski

“Korisno, sveobuhvatno, bogato primjerima i korisnim iskustvima vrsnih predavača. Preporučila bih svima koji kontinuirano rade na sebi i žele vidjeti „big picture“.

Marija Novak-Ištok, predavač na ZSM-u i direktorica firme „Gendar“

MODUL 3: TVRTKA U EU KONTEKSTU: UPRAVLJANJE I FINANCIRANJE INOVATIVNIH PROJEKATA IZ SREDSTAVA EU

“ Svidjela mi se kombinacija teorije i praktičnog rada koja mi je pružila širinu i dobar uvid u mogućnosti koje pružaju pretpristupni fondovi. Vrijedno iskustvo koje bih svakako preporučila. ”

Snježna Hrupelj, Hrvatski Telekom

Opis:

Prvi dio modula

S obzirom da su projekti financirani sredstvima iz europskih pretpristupnih fondova rezultat dobro osmišljenih ideja, polaznici će se upoznati s modelima njihova osmišljavanja i financiranja. Upoznat će se također i s načinima korištenja fondova, postupcima ocjenjivanja i specifičnim pravilima i procedurama izbora projekata za financiranje te uspješnom provedbom i financijskim upravljanjem projektima. Kroz studije slučaja iz stvarne poslovne prakse u Hrvatskoj, polaznici će se uputili u pravila, ali i tipične greške koje se događaju tijekom prijave na natječaje za sredstva EU fondova.

Drugi dio modula

Kroz rad u grupama, primjenu i prezentaciju naučenog u sastavljanju projekata, polaznici će se upoznati s načinom mjerenja uspješnosti projekata financiranih iz EU fondova. Osposobit će se za osmišljavanje projektne logike, izradu proračuna za projekt te se okušati u ulogi ocjenjivača projekata. Drugi dio modula naglasak stavlja na inovativnost tvrtke u EU okruženju, pripremu tvrtke za provedbu projekta financiranog iz jednog od Strukturnih fondova, studije slučaja i formule uspjeha na primjeru Slovenije. Vrhunac modula je vježba kritičkog i kreativnog promišljanja projektnih ideja.

Broj sati: 28



Predavač: Ana Fresl, PJR d.o.o. i Emir Džanić, Medicopharmacija d.o.o.

Ana Fresl ima višegodišnje iskustvo u radu na izradi natječaja, ocjenjivanju, ugovaranju i provođenju Phare, CARDS i IPA projekata u Ministarstvu financija i Središnjoj agenciji za financiranje i ugovaranje programa i projekata Europske unije. Radila je kao trenerica za područje EU fondova, upravljanje projektnim ciklusom i grant shemama financiranim od strane Unije te sudjelovala u nizu programa obrazovanja za djelatnike javne uprave i poslovnog sektora u Hrvatskoj.

Emir Džanić magistar je biokemije i jedan od poduzetnika mlađe generacije na području biotehnologije, kozmetike i prehrane. Ima bogato iskustvo u idejnom osmišljavanju, sastavljanju, osvajanju i provedbi kompleksnih EU projekata u području inovacija i konkurentnosti. Gospodin Džanić od 1994. upravlja obiteljskom tvrtkom Laboratorij Dr. Džanić u sektorima istraživanja, razvoja i proizvodnje. Trenutno vodi višemilijunski projekt financiran iz Strukturnih fondova EU i timove stručnjaka na području unaprijeđenja proizvodnje, inovacija i tehnologije u Sloveniji.

Jezik modula: hrvatski

MODUL 4: PRAVO I PRAVNA PRAKSA NA TRŽIŠTU EU

“ EU Executive program je do sada najbolji koncept koji je u pravi trenutak krenuo iz VERN'a. Ono što je kod ovoga programa za svaku pohvalu su profesionalci koji nam na primjerima iz prakse prezentiraju funkcioniranje aparata Europske unije. Osim toga, dostupan nam je uvid "iz prve ruke" o načinu pribavljanja pretprijetnih sredstava iz EU te priprema za ono što nam slijedi nakon završetka pristupnih pregovora i ulaska RH u EU. Program je vrlo dinamičan i poučan te bih ga preporučio svima onima koje zanima što nam to točno EU nudi i koliko će Hrvatska zapravo profitirati nakon završetka pregovora i ulaska u EU.

Ozren Tabaković, stručni suradnik u Klubu zastupnika nacionalnih manjina, Hrvatski sabor

Opis:

Polaznici će steći znanja o temeljima europskog prava kroz praksu i studije slučaja s europskog tržišta. Poseban će naglasak biti stavljen na ekonomsku integraciju, slobodu kretanja robe i pravne aspekte osnivanja tvrtke u EU (sloboda poslovnog nastana). Osim toga, naučit će razlikovati pravne instrumente koji će im biti korisni za praćenje područja u kojemu rade ili posluju.

Broj sati: 13

Predavač: prof. dr. sc. Siniša Rodin

Prof. dr. sc. Siniša Rodin predstojnik je Katedre za europsko javno pravo na Pravnom fakultetu Sveučilišta u Zagrebu. Od 1999. godine profesor je europskog prava, a od 2001. voditelj europskog modula 'Jean Monnet'. Kao gostujući profesor, odnosno istraživač, profesor Rodin surađuje s Harvard Law School, University of Michigan, Max-Planck Institute, European University Institute te nastupa na konferencijama UACES-a, MATRA-e, UNIDEM-a i Europskog pokreta. Autor je nekoliko knjiga i više od 50 stručnih članaka na temu europskoga javnog prava.

Jezik modula: hrvatski

CIJENA EU EXECUTIVE PROGRAMA



EU Executive program moguće je pohađati odabirom pojedinačnih modula ili cijeloga programskog paketa.

Modul	Trajanje	Cijena (u kn)	Rana prijava (-10%)
Uvod u institucije, politike i ekonomsko integriranje u EU	jednotjedni (16 h)	1.950	1.755*
Pregovori i lobiranje u EU	jednotjedni (16 h)	1.950	1.755*
Tvrtka u EU kontekstu: Upravljanje i financiranje inovativnih projekata iz sredstava EU	dvojedni (28 h)	3.500	3.150*
Pravo i pravna praksa na tržištu EU	jednotjedni (13 h)	1.950	1.755*
Cjelokupni program uz 10% popusta		8.415**	7.574*

*rana prijava - prijava i uplata do 15 dana prije početka 1. modula.

**cijena s popustom za odabir svih modula, odnosno cijeloga programskog paketa.

Tvrtke koje prijave troje ili više polaznika mogu ostvariti dodatni popust.

Na sve cijene dodaje se PDV.

Predavanja će se održavati na hrvatskom i engleskom jeziku, a svi će polaznici po završetku programa dobiti VERN'ove certifikate o pohađanju EU Executive programa.

Nakon potvrde sudjelovanja u EU Executive programu, polaznici će dobiti detaljan program i materijale potrebne za njegovo pohađanje.

Za detaljnije informacije o programu i uvjetima, kao i za prijave možete nas kontaktirati na telefone **01/4881 832** i **4881 833** ili na ana.belic@vern.hr i matea.sumak@vern.hr